

## CONVITE PERSUASIVO

**Objetivo:** vender seus produtos através de mensagens de texto para pessoas conhecidas e desconhecidas.

**Onde usar:** WhatsApp, Facebook e Instagram

**Estratégia:** descobrir se a pessoa a ser abordada tem a “dor” que você escolheu promover.

A estratégia desta técnica consiste em você falar apenas com as pessoas que se interessam pelo que você está promovendo.

**O que fazer:** envie os textos abaixo por WhatsApp, inbox do Facebook ou Direct do Instagram para pessoas que você conhece ou não conhece.

**Público-alvo:** escolha o benefício que você deseja promover. Exemplos: insônia, perda de peso, ansiedade, dores musculares, etc.

Em seguida, use o modelo abaixo para criar o seu texto e enviar para as pessoas.

### EXEMPLO DE TEXTO PARA INSÔNIA – PESSOAS QUE VOCÊ CONHECE

*Oi FULANO, tudo bem?*

*Eu estou fazendo uma pergunta para todas as pessoas que eu conheço e gostaria de perguntar para você também.*

*Espere a resposta.*

*Eu estou comercializando um produto para pessoas que ...tem dificuldade para dormir.*

*...querem perder peso.*

*...sentem muita ansiedade.*

*...gostariam de ter a pele mais jovem.*

*...ficam gripados constantemente.*

*Você conhece alguém que gostaria de saber sobre um produto assim?*

### ESPERE A RESPOSTA

Se a pessoa não responder nada, ignore o contato e passe para o próximo.

## **POSSÍVEIS RESPOSTAS**

Sim.

Não.

Que produto é esse? (ou qualquer variação desta resposta)

*É um suplemento alimentar em gotas. Se chama Shot do Dragão. Você já ouviu falar dele?*

*Se chama Slim Shape.*

*Se chama Shot do Dragão.*

*Se chama Rejuvee.*

*Se chama Imunee.*

## **POSSÍVEIS RESPOSTAS**

Sim, mas não usei.

Não, nunca ouvi falar. Será que funciona para mim? (para o meu filho, etc).

Resposta caso você tenha usado o produto:

*Eu não sei se vai funcionar para você ou não, mas se funcionar para você do jeito que funcionou para mim? Você gostaria de tentar?*

Resposta caso você não tenha usado o produto:

*Eu não sei se vai funcionar para você ou não, mas se funcionar? Você gostaria de tentar?*

## **PEDIDO DE MAIS INFORMAÇÕES**

Responda isto caso seu cliente peça mais informações:

*Ok, eu posso te enviar algumas informações e aí eu te ligo em alguns dias para ver se há interesse.*

*Caso contrário, se você não estiver realmente interessado, está tudo bem.*

*O que você quer que eu faça? Te envio algumas informações e te ligo em alguns dias? Ou deixamos quieto?*

## **QUANTO CUSTA?**

Responda isto caso seu cliente pergunte o preço:

*Depende. Deixa eu te dizer as opções. Um frasco de 60ml é normalmente bom para 30 dias. A empresa vende um frasco desses por \$\_\_\_\_\_.*

*Mas se você comprar como um Cliente Preferencial, você tem 15% de desconto e um frasco fica por \$\_\_\_\_\_.*

*Qual das duas opções você acha que pode ser a melhor para você?*

## **O QUE VOCÊ FEZ**

Use uma das frases abaixo se a pessoa não responder ou ficar em dúvida:

*Deixa eu te dizer o que eu fiz. Quando eu comecei, eu não tinha certeza sobre o produto, então comecei com um frasco como Cliente Preferencial. Aí quando eu vi os resultados eu passei a comprar 4 unidades de uma só vez porque a empresa dá 30% de desconto.*

Surpreenda seu cliente. Proponha isto logo depois de dizer o que você fez.

*Talvez o frasco de 30ml com o desconto de Cliente Preferencial seja o melhor para você. Me diz se só você usaria o produto e podemos ver se essa é a melhor opção.*

## **CONVITE PARA APN – PESSOAS QUE VOCÊ CONHECE**

---

*Oi FULANO, tudo bem?*

*Eu estou fazendo uma pergunta para todas as pessoas que eu conheço e gostaria de saber se posso perguntar para você também.*

Espera a pessoa responder. Ela provavelmente dirá uma destas duas coisas (ou uma variação delas):

- 1) "Pode perguntar" ou*
- 2) "Do que se trata?"*

Independente do que ela responder... faça a pergunta logo em seguida copiando o texto abaixo.

Caso ela não responda nada, ignore o contato e passe para a próxima pessoa da sua lista ou agenda.

*Eu estou entrando em contato para saber se você conhece alguém que gostaria de ganhar 10 vezes mais do que está ganhando atualmente.*

Espera a pessoa responder. Ela provavelmente dirá uma destas respostas (ou uma variação delas):

- 1) "Sim, eu conheço... eu mesmo!" ou*
- 2) "Sim, eu conheço... a Maria." ou*

3) *"Não, eu não conheço" ou*

4) *"Do que se trata?" ou qualquer variação desta pergunta.*

Caso ela dê a resposta 2, peça o contato da pessoa que ela indicou. Salve o contato no seu celular e mande este texto:

*Olá FULANO, quem me passou ou seu nome foi o CICLANO.*

*Eu falei com ele que eu estou entrando em contato com todas as pessoas que eu conheço, para saber se ele conhecia alguém que gostaria de ganhar 10 vezes mais do que está ganhando atualmente, e ele me passou o seu contato.*

Espera a pessoa responder e siga com o script.

Voltando à pessoa anterior...

Caso ela dê a resposta 3, agradeça, se despeça e passo para o próximo contato da sua lista.

Por fim, caso a pessoa dê as respostas 1 ou 4, mande o texto abaixo:

*Eu vou te passar um vídeo que explica como é. Aqui está o link:*

<https://decidaproprosperar.com.br>

*Depois comenta comigo o que você mais gostou, ok?!*

Repita este procedimento para todas as pessoas da sua lista de contatos do WhatsApp ou amigos do Facebook e Instagram.

Entre em contato no dia seguinte e convite para uma de nossas lives.

## **PERGUNTA PARA CONVITE PRESENCIAL**

---

*Fulano, eu estou fazendo uma pesquisa com todas as pessoas que eu conheço.*

*É uma pergunta apenas. Posso te perguntar?*

*Aguarde a resposta.*

*Pense agora em quanto você ganha por mês.*

*Agora multiplique esse valor por 10.*

*Por exemplo... R\$ 2.000 → R\$ 20.000*

*Se fosse possível você ganhar esse valor todos os meses, o que você faria com esse dinheiro agora?*

*Posso te passar um vídeo que te explica como é possível ganhar esse valor?*

Envie o link do vídeo no WhatsApp da pessoa:

<https://decidaprosperrar.com.br>